



vGreens

vGreensの屋内垂直農園では、AIを活用して成長を最適化し、持続可能なプレミアム・ストロベリーを生産しています。生育の最適化、農薬の削減、95%の節水を実現しています。通年生産により、環境への影響を最小限に抑え、従来の農業と比較して99%の土地を節約できます。

- 創設者:
- Claas Ahrens
 - Dr. Maximilian Hartmann
 - Dr. Stefan Hey
 - Assist. Prof. Dr. Caspar Krampe

業種/技術分野

エネルギーと持続可能性

農業

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的:

vGreenの目的は、持続可能なプレミアム・イチゴを日本の消費者に提供し、地元企業と協力してこの地域で技術を拡大することです。私達は、革新的な農業技術を促進するために、日本の食品小売業者、流通業者、レストランとのパートナーシップを求めています。

既存のクライアント数:

0

解決する問題:

- 農業のニーズに利用できる土地は限られています。世界の居住可能な土地の50%はすでに農業目的で使用されています。
- 農業システムは、世界の温室効果ガスの増加に寄与しています。
- 従来のフレーミングプロセスは、高いエネルギー需要と、高コストな構造を必要とします。
- vGreensは、革新的な垂直農法により、より小さな面積で、最適なリソース配分で作物を栽培します。

設立:

2022

収益:

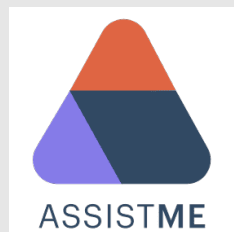
サービスイン前

チーム:

15名 常勤

HQ:

ヴィッテン (ノルトライン・ヴェストファーレン州)



AssistMe

AssistMeは、おむつの状態を測定する大人用おむつ用の独自のクリップオンIoTセンサーを開発しました。この情報をアプリで利用できるようにすることで、介護者はよりパーソナライズされた介護を提供でき、患者の生活を向上させることができます。彼らのソリューションにより、高齢者介護施設は労働力を最適化し、おむつの無駄を減らすことができます。

創設者: Julio Brandl

業種/技術分野

医療

IoT

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的:

- 日本市場への参入における複雑さと潜在的な課題を認識する。
- ソリューションを安全かつ持続可能な方法で市場に投入するために必要な知識と洞察を獲得する。

既存のクライアント数:

利用不可

解決する問題:

今日、介護者は患者のおむつのレベルを定期的にチェックする必要があり、これには時間がかかります。特別養護老人ホームの人手不足の問題と相まって、おむつがいっぱいになる前に交換されることがあり、おむつの高コストと無駄につながります。AssistMeのIoTソリューションを使用すると、介護者と老人ホームはコストを削減でき、看護スタッフをサポートして、日常のケアをより効率的にすることができます。

設立:

2017

収益:

サービスイン前

チーム:

14名 常勤

本社:

ベルリン



GREENSPIN

Greenspinは、農家が自分の畑の健全性に関する洞察を得て、商品トレーダーが商品の収量を予測するためのリモートセンシングデータに基づいた農業アプリケーションを開発しています。これには、幅広い作物種の自動マッピング、監視、および収量モデリングソリューションが含まれます。

創設者: Gunther Schorcht

業種/技術分野

農業

データ分析

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的: 農業分野における新しい潜在顧客やパートナーシップを発掘し、日本の商品トレーダーと繋がる。

既存のクライアント数: 7

解決する問題: 農家にとって、自分の畑の健康の状況把握は困難です。畑の状態はさまざまな要因に作用され、適切なデータと監視ソリューションがなければ、農家は肥料や原料の使用を最適化できず、トレーダーは作物の収量を予測することができません。Greenspinは、衛星画像とAIを活用した分析を活用することで、農家がリソースを最適化して収量を増やし、商品トレーダーが収量を予測できるよう支援します。

設立: 2015 **収益:** 100万ユーロ未満

チーム: 4名 常勤 **本社:** ヴュルツブルク, バイエ
ルン州



Halitus

光工学と機械学習を活用して、Halitusは世界初のポータブルリアルタイム呼気分析装置を介して呼気分析の大きな潜在的可能性を最大化し、病気の検出方法を再定義しています。これにより、医療従事者の疾病早期発見を支援し、積極的な健康管理が可能になります。

- 創設者:
- Dr. Sven Jungmann
 - Dr. Sergey Davydov
 - Sergey Repenko
 - Matvey Grimot

業種/技術分野

ヘルスケア

医療機器

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的:

- 日本の強力な医学コミュニティを探索してネットワークを構築し、潜在的なフィジビリティスタディを実施して、ソリューションが日本市場で実行可能かどうかを理解する。
- 呼吸研究を行う専門家と繋がる。

既存のクライアント数:

0

解決する問題:

不正確で遅い診断は、毎年最大8万人の命を奪っています。Halitusは、病気を検出するための安価で正確かつ迅速な代替手段を提供します。Halitusは、AIを活用した病気検出用のハンドヘルドデバイスを使用して、レーザー技術、ガスダイナミクス分析、機械学習を統合して、呼吸をデータに変えます。

設立:

2021

収益:

サービスイン前

チーム:

5名 常勤

HQ:

ベルリン



Kamedi

Kamediは、虫刺されによるかゆみや不快感を熱で素早く和らげるキーホルダーサイズの省エネ資源デバイス「heat it」を開発しました。咬傷部位の毒素やタンパク質を分解し、かゆみ止めクリームに代わる自然で化学物質を含まない代替品を提供します。

- 創設者:
- Lukas Liedtke
 - Christof Reuter
 - Armin Meyer
 - Stefan Hotz

業種/技術分野

ヘルスケア

医療機器

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的:

私達は日本に強い関心を寄せており、現地の規制、販売構造、マーケティング慣行、および日本の全体的な課題と機会をよりよく理解したいと考えています。

既存のクライアント数:

300,000

解決する問題:

従来のかゆみを和らげるクリームは、吸収に時間がかかり、粘着性の残留物を残し、虫刺されや刺傷を即座に緩和できない場合があります。他の熱ソリューションはかさばり、動作するためにバッテリーが必要です。Kamediのキーホルダーサイズのデバイスは、モバイルデバイスを介して4~9秒の高速充電で動作します。デバイスから発生する熱は、咬傷部位で直接刺激物を分解することにより、かゆみをすばやく軽減します。

設立:

2018

収益:

100万ユーロ以上

チーム:

13名 常勤

本社:

カールスルーエ, バーデン・ヴュルテンベルク州



Artificial Mobility Intelligence

Artificialは、コンピュータービジョンAIテクノロジーを活用して、ヨーロッパ初のAIを活用したスマートドライビングアプリを開発し、ユーザーベースの保険(UBI)市場に革新をもたらします。私達のモバイルソリューションは、運転行動の正確な分析を通じて、自動車保険会社のUBI商品を可能にします。

- 創設者:
- Sherry Fei Ju
 - Lining Wang
 - Alireza Moeini

業種/技術分野

保険

AI

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的:

Artificialのリードインベスターは日本企業であり、私達は日本市場でのビジネスチャンスをつかえ、保険や自動車業界の企業とつながりたいと考えています。

既存のクライアント数:

2

解決する問題:

- 保険会社は、危険な運転行動のために多額の請求を受けます。既存のソリューションでは、交通事故発生時のリアルタイムデータを提供できません。
- AIソリューションを使用すると、ドライバーは道路のリスクを評価し、予測される衝突が発生する最大2秒前にアラートを受け取ることができます。これにより、回避可能な交通事故が減少し、保険会社への請求が最小限に抑えられます。
- 炭素排出量 - 私達のアプリは、持続可能なモビリティを促進するために、旅行記録と運転行動に基づいて炭素排出量を計算します。

設立:

2022

収益:

サービスイン前

チーム:

6名 常勤

本社:

アーヘン、ノルトライン・ヴェストファーレン州



Magnwall

Magnwallは、世界的で特許取得済みの独自技術を開発し、エネルギーを伝達する特殊な方法で利用される磁石と、並べ替え可能な電子ディスプレイ装置を使用して、小売業者のマーケティングを支援します。これにより、ウィンドウディスプレイからの無駄が削減され、長期的にはマーケティングがより持続可能で安価になります。

創設者: Klaus-Dieter Feld

業種/技術分野

コマース&広告

小売テクノロジー

[ウェブサイト](#)



プログラムの目的:

- 小売業者/ショッピングモール/出展者、投資家、流通業者とコンタクトを取る。
- グローバル展開の加速。
- 事業拡大におけるリスク軽減に関する洞察を得る。

既存のクライアント数:

51

解決する問題:

小売業者が製品を陳列する従来の方法では、ウィンドウディスプレイの頻繁な切り替えにより無駄が発生し、經常コストが発生します。MAGNWALLテクノロジーにより、小売業者やブランドは手軽で再利用可能な環境を生み出し、ショッピングモールは新しい広告収入源を生み出すことができます。

設立:

2017

収益:

100万ユーロ未満

チーム:

4名 常勤

本社:

ヴァインシュタット, バーデン・ヴュルテンベルク州

TwentyOne Skills

TwentyOne Skills

TwentyOne Skillsは、研究者や科学者を対象とした学習プラットフォームです。私達のプラットフォームは、eラーニング、ライブ配信、および混合ラーニング形式で提供される幅広いコースを提供します。TwentyOne Skillsは、ドイツ、オーストリア、スイスの50を超える大学や研究機関と提携して、科学の発展を促進するコースを提供しています。

- 創設者:
- Robert Kötter
 - Marius Kursawe

業種/技術分野

教育

eラーニング



プログラムの目的:

TwentyOne Skillsのプラットフォームには、ドイツの大学出身の日本人がたくさんいます。彼らは、研究所や大学とつながり、より多くのユーザーにソリューションを売り込みたいと考えています。

既存のクライアント数:

25

解決する問題:

科学業界は現在、学界における将来的スキルの欠如、学習と能力開発への高い障壁、同業者の知識への体系的なアクセスの欠如など、重大なスキル格差の問題に直面しています。このような課題に対処するため、TwentyOne Skillsは、研究者や科学者がスキルを高め、プロフェッショナルなネットワークを広げるための手段を提供するプラットフォームを提供します。トゥエンティワン・スキルズのプラットフォームを利用することで、研究者は、スキル・ギャップを解消し、日々進化する科学的手法の要求に応え、それぞれの分野で効果的な共同研究を行うことを助けます。

設立:

2021

収益:

100万ユーロ未満

チーム:

5名 常勤

全国:

ケルン