# 平成 27 年横浜市産業連関表

経済波及効果分析ツール

操作マニュアル

令和3年3月 横浜市経済局企画調整課

## 内容

<ol> <li>2.機能別の使用方法と留意事項</li> <li>(1) 機能の選択</li> </ol>	
(1) 機能の選択	1
	1
(2) 「汎用 機能の使い方	4
(3) 「建設 機能の使い方	8
(4) 「来訪者消費」機能の使い方	9
(5) 「業務」機能の使い方	12

1. 平成 27 年版経済波及効果分析ツールの構成

平成27年横浜市産業連関表の完成に伴い、経済波及効果分析ツールも更新を行いました。 平成23年表のツールは、大きく「汎用」、「建設」、「来訪者消費」、「業務」の4つの機能 から構成されていましたが、平成27年表対応のツールも同様の機能を引き継いでいます。 ここで留意していただきたいのは、これらの4つの機能は、分析目的に応じて並列的に 区分されているものではないということです。

波及効果分析とは、(最終)需要の変化を初期値として与え、需要の変化が引き起こす生産 量や付加価値、雇用者がどの程度変化するかを計測しようとするものです。このような経済 波及効果分析の手順を忠実に反映しているのが、4 つの機能のうちの「汎用」です。「建設」 は、需要の変化を与えて経済波及を算出するという意味では「汎用」と同じですが、「汎用」 よりも建設部門に関する分類を詳細に区分している点に特徴があります。一方、「来訪者消 費」と「業務」については、与件として与えるのは最終需要ではありません。「来訪者消費」 の場合であれば来訪者数、「業務」の場合であれば従業者数となります。ツールの内部では、 外部情報を用いて与件として与えた人数を最終需要としての金額に変換した上で、経済波 及を計算します。その変換の過程では、仮定なり前提が存在することに注意が必要です。

2. 機能別の使用方法と留意事項

以下では、はじめに(1)ツールにおける機能選択の考え方について述べ、次に、(2)から(5) で機能別に使用方法と留意事項について説明します。

- (1) 機能の選択
- 1) 選択の考え方

最終需要を与えて経済波及を算出するという、本来の産業連関分析に忠実の機能を有す るのが「汎用」です。分析者が自分で最終需要ベクトルを推計可能な場合は、(別途に機能 として備えられている来訪者消費や業務に関する分析であっても)基本的には「汎用」によ り分析を行うのが望ましいでしょう。ただし、建設部門に関する波及効果分析では、「建設」 を利用することで、より詳細な区分に基づく、精度の高い分析を行うことができます。

一方、分析の内容によっては、外部情報を利用してある仮定をおいた上で、金額以外の与 件を最終需要に変換することも不可能ではありません。ツールでは、このような機能として、

「来訪者消費」と「業務」の2つを用意しています。「来訪者消費」では、横浜市への来訪 者数を宿泊、日帰りの別に入力し、ツールが内部でこれを最終需要に変換します。「業務」 では、業務部門に従事する従業者数を入力し、やはりツールがこれを最終需要に変換します。

人数を最終需要に変換するに際しては、ある種の仮定が前提とされており、仮定が現実と 大きく異なる場合には、得られる結果も不正確なものとなる危険があることは留意しなけ ればなりません。この意味で、「来訪者消費」や「業務」を使用するのは、1)予備的にざっ くりとした経済波及を計算してみたい、2)最終需要ベクトルを自前で作成するだけの情報 が得られない、などといったケースに限定するのが望ましいと考えられます。



図2-1-1 ツール選択の考え方

2) menu 画面の構成

ツールのファイルを開くとメニュー画面があらわれます。(「menu」シート。)上述した4つの機能のうち、使用するものを選択し、クリックします。



#### 図2-1-2 メニュー画面

## 3) 入力欄について

分析者が与件として与える項目は、機能により異なります。詳細は(2)~(5)で説明します が、<u>与件を入力するセルは、いずれも黄色になっています。よって、黄色以外のセルを変更</u> しないように注意してください。

4) 消費転換率の入力

「汎用」、「建設」、「来訪者消費」、「業務」の各機能に共通して与える(入力する)与件と して、消費転換率があります。消費転換率とは、二次波及効果を算出する際に使用する係数 であり、家計の所得が増加(減少)したときに、それと連動して増加(減少)する消費の割合の ことを指します。例えば消費転換率が0.8 であれば、所得が1万円増加したときに消費は8 千円増加すると想定することになります。消費転換率は、0から1の間の値で指定をしてく ださい。「消費転換率」シートには、家計調査より求めた過去の消費転換率が掲載してある ので、必要に応じてこれらも参考にしてください。消費転換率の設定に特段の根拠を持ち合 わせない場合には、2015年の消費転換率(0.696)を使用するのが無難です。

図2-1-3は、「汎用」の入力シートの一部を示したものです。黄色の枠の中に、分析 者が想定する消費転換率を入力します。この作業は、汎用以外の機能を使用する場合でも同 様です。(よって以下の説明では、消費転換率の入力に関する説明は割愛します。)

## 図2-1-3 消費転換率の入力

	A B	C	E E	F	G	Н	1	J	К
1	汎用 入力シート		MENU						
2									
3	A、B、C について、黄色のシートI	こ数値を入力してくた	さい。						
4	ただし、Cについては、省略可能で	す。							
5				Α					
6				消費転換	率が推計可能	能な場合は、そ	の値を入力し	てください。	
7	清捜転換率(0から1の間の値)	0.696	<	情報がな	い場合は、デ	フォルトの消費	貴転換率が適	用されます。(そ	それ以外の消費
8				転換率の	実績値は、「	消費転換率」シ	ノートを参照。)	)	
9									

(2) 「汎用」機能の使い方

1) 基本的な機能

「汎用」では、最終需要ベクトルを分析者が設定(入力)することにより、生産額、付加 価値額、就業者数に関する経済波及効果分析を算出します。

2) 入力項目

「汎用」の与件は、「H27 汎用入力」というシートに入力します。(1)の 4)でみた消費転 換率を除けば、「汎用」で入力するのは、B の市内で発生した需要額と C の市内調達率とな ります。

市内で発生した需要額とは、言い換えれば、市内で購入された財・サービスの金額のこと です。ここでは、市内で売買が行われているか否かが問題であり、取引される財がどこで生 産されたかは問題にされていないことに留意してください。

一方、市内調達率とは、B の取引額のうち、横浜市内で生産された財・サービスの割合を 指します。仮に市内で発生した需要が大きくとも、市内調達率が低ければ、市内への経済波 及は限定的となります。極端な話、市内調達率がゼロならば、発生需要がいくら大きくとも 市内への経済波及はゼロです。この意味において、市内調達率の設定は、経済波及効果分析 の算出において極めて重要です。

4

図2-2-1 「汎用」の入力シート

A B	C	I E	F	G	Н	I	J	K	L	М
1 汎用 入力シー	· ト	MENI								
2										
3 A、B、C について、黄色のシ	~~トに数値を入力してく;	ださい。								
4 ただし、0については、省略	可能です。									
5			Α							
6			消費転換	率が推計可能	能な場合は、	その値を入力し	してください。			
7 消費転換率(0から1の間の)	值) 0.69	36 <	情報がな	い場合は、デ	フォルトの消	骨転換率が 適	用されます。	(それ以外の消費		
8			転換率の	実績値は、「	消費転換率」	シートを参照。	)			
9										
10										
11										
B					C					
12 市内で発生した常	需要額を入力してください。					「内調達率が推	計可能な場合	合は、その値を入力	<b></b>	
13 〇購入者価格:	流通経費を含んだ、実際	に市場で売買され	る際の金額	項		てください。				
14 〇生産者価格:	卸売、小売業者、運送業	:者への支払われ/	る流通経費	を除いた金額	自作	報かない場合	は、空欄のま	まにしておいてくた		
	:額は、購人者価格なので、	特別なケースを降	彩いては、「	購人者価格」	0 3	い。テフォルト	の市内調達等	の適用されます。		
15 タリン金額を入力し	ノ(く/ころい。									
16										
17										
18		7					7	7		
19									(産業連関表	より)
20	生産者価格	購入者価;	容						デフォルト	計算時使用
21 37部門表	(百万円)	(百万円)	)				市内調達率	2	市内調達率	市内調達率
22 01 農林漁業									0.057	5 0.05751
23 06 鉱業									0.000	0.00001
24 11 飲食料品									0.082	1 0.08211
25 15 繊維製品									0.005	7 0.00570
26 16 パルプ・紙・木製品									0.037	3 0.03733
27 20 化学製品									0.026	0.02686
28 21 石油·石炭製品									0.163	1 0.16309
29 22 プラスチック・ゴム製品									0.048	5 0.04849
30 25 窯業·土石製品									0.201	8 0.20180
91 26 余牛余岡										
menu 用語集 H	2/汎用人力   H2/汎用コンバー	タ H2/汎用計算	H27次儿用音	四分類表	1277儿用結果	HZ/建設人刀	H2/建設IO	HZ/建設計昇 H2	7建設ノロー ┃ 日27建調	文指果 建設部門の

#### 3) 利用上の留意事項

## 生産者価格と購入者価格

図2-2-1で示す市内で発生した需要の入力欄には、「生産者価格」と「購入者価格」 の2つがあります。この2つは、取引する財・サービスの性格により使い分けをします。

まず、両者の言葉の意味を確認すると、以下のようになります。

○購入者価格: 流通経費を含んだ、実際に市場で売買される際の金額

○生産者価格: 卸売、小売業者、運送業者への支払われる流通経費を除いた金額 (本体価格に相当)

通常、市場で売買される財の価格には、本体価格の他に、卸売・小売業者の取り分(商業 マージン)や運輸業者の取り分(運賃)が含まれています。産業連関表及び産業連関分析で は、取引額を生産者価格により評価することになっており、取引額が購入者価格である場合 には、そこから商業マージンや運賃を取り除いて、それらは商業部門あるいは運輸部門に計 上するという作業、すなわち、生産者価格への変換作業が必要となります。そのような変換 作業が必要なケース(購入者価格での発生需要額)については、「購入者価格」の列に値を 入力します。すると、ツールが自動的に生産者価格への変換作業を行ってくれるのです。一 方、取引額が本体価格のみの場合(工場からの製造品の出荷額などがこれに相当)において は、購入者価格への変換作業は不要です。そのような場合の発生需要額については、「生産 者価格」の列に値を入力します。このときツールは、そこに入力された値をそのまま最終需 要として取り扱います。

実用的な観点からすれば、実際に観察される取引額の多くは、購入者価格です。よって、 通常の場合であれば、「購入者価格」の列に値を入力すれば済むケースが多いと言えます。

②市内調達率

市内で発生した需要は、それに等しい生産を誘発します。(これは産業連関分析の大前提 です。)経済波及効果分析を計測する上で重要なポイントは、誘発される財・サービスの生 産地域がどこであるかという点です。仮に、需要された財・サービスが市外で生産されたと すれば、市内では単に売買が行われるだけであり、市内の生産活動、付加価値、ひいては雇 用には影響しません。この意味において、横浜市内への経済波及を計測しようとする場合に は、発生した需要のうちどれだけ分が市内の生産に結びつくかを特定(想定)する必要がある のです。

市内調達率の設定によって、発生需要が同じであっても、横浜市内への経済波及効果分析 はまるで違ったものとなります。したがって、経済波及効果分析の計測においては、できる だけ実態を反映した(と考えられる)市内調達率を採用する必要があります。

比較的市内調達率が求めやすいケースとしては、市が関わるイベントの開催経費による 経済波及効果分析の算出などが挙げられます。財(モノ)の場合であれば、文具、ユニフォー ムなどの購入額がいくらか、それは市内の製造者から調達したものか市外から調達したも のか、あるいは何%を市内から調達したものか、等の情報は比較的容易に得ることは可能で す。サービスの場合であっても、机や椅子などのレンタルの発注、警備会社への外注等は、 市内の業者によるものか市外の業者によるものか、等を知ることは難しくありません。

平成 27 年産業連関表に対応したツールでは、上記のように、発生した需要に対する市内 調達率が分かっている(あるいは推計・推測が可能な)ケースにおいては、それを用いる(入 力する)ことで経済波及をより正確に推計できる仕組みとなっています。

<u>市内調達率は、0から1の間の値で入力します</u>。例えば、化学製品の市内調達率が80% (発生した需要のうち、80%が市内産品でまかなわれる)のケースでは、図2-2-1に示 すように、化学製品の行に0.8を入力します。

市内調達率は、何らかの根拠(その根拠の濃淡はあれども)に基づいて分析者が自ら設定 するのが望ましいのですが、どうしても市内調達率に関する情報が得られないというケー スも存在します。そのような場合、経済波及効果分析では、産業連関表の自給率を適用する のが一般的です。ツールにおいても同様の処理を行います。<u>市内調達率がどうしても分から</u> ない、という場合は、市内調達率の入力欄はブランクのままにしておいてください。このと きツールは、L列に掲載されている(平成 27 年横浜市産業連関表の)自給率を市内調達率 として採用する設計となっています<sup>1</sup>。念のために述べておくと、市内調達率が 0%である (すなわち、当該部門の生産物は全て市外から購入している)ことが分かっている場合には、 0 を入力します。ブランクとゼロは異なることに留意してください。

4) 結果の表示

経済波及の計算結果のまとめは、「H27 汎用結果」シートに表示されます(図表2-2-2)。ツールでは、経済波及として、市内生産額、粗付加価値額、雇用誘発数の3つの指標 を算出します。

1段目の直接効果とは、発生した需要が直接的に誘発する生産額(及び粗付加価値額と雇 用者数)です。例えば、カップラーメンに対する1億円の需要が1億円のカップラーメン の生産を誘発すれば、市内生産額の直接効果は1億円であり、その生産に対応した粗付加 価値額と雇用者数が計算されます。ただし、仮に市内調達率が40%であったとした場合、 市内で生産されるのは1億円の40%ですから、市内生産額の直接効果は4千万円となりま す。

2段目の1次波及とは、直接効果による生産から波及する、部品・原材料等(正確に言え ば中間財)への誘発を指します。

5段目の2次波及は、所得の増加を介した消費の増加により生じる経済波及のことです。

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> ツールでは、51 の商業から下の(サービス)部門の市内調達率をゼロに設定してあります。これは、横 浜市内で購入されるサービスは、横浜市内で生産されたものであるという、サービス産業の特質を反映さ せたことによるものです。

そのロジックは次の通りです。まず、直接波及と1次波及の段階で生産が増加する。生産 の増加は雇用者の増加(または労働時間の増加)を引き起こし、それは経済全体でみた労働 者の所得を増加させる。するとそれに応じて、消費需要が新たに喚起され、それが新たな生 産を誘発する、というものです。ちなみに、ツールでは労働者の所得の増加を産業連関表の 雇用者所得により把握しており、これに消費転換率を乗じた値が、新たな消費需要額(図表 2-2-2の消費喚起額)として算出されます。

1       新規需要発生による市内波及の状況         3       発生需要額       40百万円         直接効果       市内生産額       40百万円         5       超付加価値額       14百万円         6       雇用者誘発数       1人         7       1次波及       生産誘発額       7百万円         8       租付加価値誘発額       4百万円         9       雇用者誘発数       1人         10       直接効果       生産誘発額       4百万円         11       十1次波及       租付加価値誘発額       18百万円         12       雇用者所得合計額       7百万円         13       雇用者所得合計額       7百万円         14       消費吸起額       5百万円         15       2次波及       生産誘発額       3百万円         16       2次波及       生産誘発額       0人         17       租付加価値誘発額       2百万円         18       ご       第万円       1         19       直接効果       生産誘発額       0人         18       直接効果       生産誘発額       0人         19       直接効果       生産誘発額       20百万円         11       十1次波及       粗付加価値誘発額       20百万円         12       土産誘発額       50百万円         13       工       日       2人         14	1	A B	C	D	E	F	G	H I
3         発生需要額         40百万円           直接効果         市内生産額         40百万円           5         超付加価値額         14百万円           6         雇用者誘発数         1人           7         1次波及         生産誘発額         7百万円           8         福用者誘発数         1人           9         雇用者誘発数         1人           10         直接効果         生産誘発額         4百万円           11         十1次波及         粗付加価値誘発額         4百万円           12         雇用者誘発数         1人           13         雇用者所得合計額         7百万円           14         消費転起率         689.6%           15         消費転起率         689.6%           16         2次波及         生産誘発額         3百万円           17         消費転起率         69.6%           18         二次波及         生産誘発額         3百万円           19         運搬         工業務発額         0人           18         雇扱効果         生産誘発額         0人           19         雇扱効果         生産誘発額         0人           19         直接効果         生産誘発額         20百万円           21         十1次波及         雇用者誘発数         20	1 2	新規需要発生による†	司内波及の状況					MENU
4       直接効果       市内生産額       40 百万円         5       相付加価値額       14 百万円         6       雇用者誘発数       1人         7       1次波及       生産誘発額       7 百万円         8       相付加価値誘発額       4 百万円         9       雇用者誘発数       1人         10       直接効果       生産誘発額       4 百万円         11       十1次波及       粗付加価値誘発額       4 百万円         12       雇用者誘発数       1人         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転扱率       69.6%         15       消費転扱額       5 百万円         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       直接効果       生産誘発額       0 人         19       直接効果       生産誘発額       0 人         13       雇用者誘発数       0 人       1         13       直接効果       生産誘発額       2 百万円         13       直接効果       生産誘発額       0 人         13       直接効果       1 0 0       1         14       消費転換率額       2 百万円       1         15       直接効果       50 百万円       1         14       上途影発額	3	発生需要額		40	百万円			
5     相付加価値額     14 百万円       6     雇用者誘発数     1人       7     1次波及     生産誘発額     7 百万円       8     相付加価値誘発額     4 百万円       9     雇用者誘発数     1人       10     直接効果     生産誘発額     4 百万円       11     +1次波及     粗付加価値誘発額     18 百万円       12     雇用者誘発数     2 人       13     雇用者所得合計額     7 百万円       14     消費転換率     69.6%       15     消費転換率     69.6%       16     2次波及     生産誘発額     3 百万円       17     粗付加価値誘発額     2 百万円       18     雇用者誘発数     0 人       19     直接効果     生産誘発額     50 百万円       20     +1次波及     粗付加価値誘発額     20 百万円       21     十2次波及     雇用者誘発数     2 人	4	直接効果	市内生産額	40	百万円			
6       雇用者誘発数       1 人         7       1次波及       生産誘発額       7 百万円         8       粗付加価値誘発額       4 百万円         9       雇用者誘発数       1 人         10       直接効果       生産誘発額       4 百万円         11       十1次波及       粗付加価値誘発額       1 私         11       十1次波及       粗付加価値誘発額       18 百万円         12       雇用者所得合計額       7 百万円         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転換率       69.6%         15       消費転換率       69.6%         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       雇用者誘発数       0 人         19       直接効果       生産誘発額       50 百万円         20       十1次波及       粗付加価値誘発額       20 百万円         21       土2次波及       尾雨者誘発数       2 人	5		粗付加価値額	14	百万円			
7       1次波及       生産誘発額       7 百万円         8       粗付加価値誘発額       4 百万円         9       雇用者誘発数       1人         10       直接効果       生産誘発額       47 百万円         11       +1次波及       粗付加価値誘発額       18 百万円         12       雇用者誘発数       2人         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転換率       89.6%         15       消費転換率       89.6%         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       雇用者誘発数       0 人         19       直接効果       生産誘発額       50 百万円         20       十1次波及       粗付加価値誘発額       20 百万円         21       十2次波及       雇用者誘発数       0 人	6		雇用者誘発数	1	X			
8       相付加価値誘発額       4 百万円         9       雇用者誘発数       1 人         10       直接効果       生産誘発額       47 百万円         11       +1 次波及       粗付加価値誘発額       18 百万円         12       雇用者誘発数       2 人         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転換率       69.6%         15       消費吸起額       5 百万円         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       雇用者誘発数       0 人         19       直接効果       生産誘発額       50 百万円         20       +1 次波及       粗付加価値誘発額       20 百万円         21       +2次波及       雇用者誘発数       2 人	7	1次波及	生産誘発額	7	百万円			
9       雇用者誘発数       1人         10       直接効果       生産誘発額       47 百万円         11       +1次波及       粗付加価値誘発額       18 百万円         12       雇用者誘発数       2人         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転換率       69.6%         15       消費転換率       69.6%         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       空次波及       生産誘発額       0 人         19       直接効果       生産誘発額       50 百万円         20       十1次波及       粗付加価値誘発額       20 百万円         21       十2次波及       雇用者誘発数       2.0 百万円	8		粗付加価値誘発額	4	百万円			
10       直接効果       生産誘発額       47 百万円         11       +1次波及       粗付加価値誘発額       18 百万円         12       雇用者誘発数       2人         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転扱率       69.6%         15       消費転扱率       5 百万円         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       雇用者誘発数       0 人         19       直接効果       生産誘発額       50 百万円         20       +1次波及       粗付加価値誘発額       20 百万円         21       土2次波及       雇用者誘発数       2.0 百万円	9		雇用者誘発数	1	X			
11       +1次波及       粗付加価値誘発額       18 百万円         12       雇用者誘発数       2人         13       雇用者所得合計額       7 百万円         14       消費転換率       69.6%         15       消費喚起額       5 百万円         16       2次波及       生産誘発額       3 百万円         17       粗付加価値誘発額       2 百万円         18       雇用者誘発数       0 人         19       直接効果       生産誘発額       50 百万円         20       十1次波及       粗付加価値誘発額       20 百万円         21       十2次波及       雇用者誘発数       2 人	10	直接効果	生産誘発額	47	百万円			
12       雇用者誘発数       2人         13       雇用者所得合計額       7百万円         14       消費転換率       69.6%         15       消費転換率       5百万円         16       2次波及       生産誘発額       3百万円         17       粗付加価値誘発額       2百万円         18       雇用者誘発数       0人         19       直接効果       生産誘発額       50百万円         20       +1次波及       粗付加価値誘発額       20百万円         21       十2次波及       雇用者誘発数       2人	11	+1次波及	粗付加価値誘発額	18	百万円			
13     雇用者所得合計額     7 百万円       14     消費転換率     69.6%       15     消費唤起額     5 百万円       16     2次波及     生産誘発額     3 百万円       17     粗付加価値誘発額     2 百万円       18     雇用者誘発数     0 人       19     直接効果     生産誘発額     50 百万円       20     十1次波及     粗付加価値誘発額     20 百万円       21     土全誘発額     50 百万円	12		雇用者誘発数	2	Y			
14     消費転換率     69.6%       15     消費喚起額     5百万円       16     2次波及     生産誘発額     3百万円       17     粗付加価値誘発額     2百万円       18     雇用者誘発数     0人       19     直接効果     生産誘発額       20     +1次波及     粗付加価値誘発額       21     中者誘発数     20百万円	13		雇用者所得合計額	7	百万円			
15     消費唤起額     5百万円       18     2次波及     生産誘発額     3百万円       17     粗付加価値誘発額     2百万円       18     雇用者誘発数     0人       19     直接効果     生産誘発額       20     十1次波及     粗付加価値誘発額       21     中省誘発数     20 百万円	14		消費転換率	69.6%				
18     2次波及     生産誘発額     3百万円       17     粗付加価値誘発額     2百万円       18     雇用者誘発数     0人       19     直接効果     生産誘発額       20     十1次波及     粗付加価値誘発額       21     土2次波及     雇用者誘発数	15		消費喚起額	5	百万円			
17     粗付加価値誘発額     2 百万円       18     雇用者誘発数     0 人       19     直接効果     生産誘発額     50 百万円       20     +1次波及     粗付加価値誘発額     20 百万円       21     +2次波及     雇用者誘発数     2 人	16	2次波及	生産誘発額	3	百万円			
I8     雇用者誘発数     0人       19     直接効果     生産誘発額     50百万円       20     +1次波及     粗付加価値誘発額     20百万円       21     +2次波及     雇用者誘発数     2人	17		粗付加価値誘発額	2	百万円			
19     直接効果     生産誘発額     50 百万円       20     +1次波及     粗付加価値誘発額     20 百万円       21     +2次波及     雇用者誘発数     2 人	18		雇用者誘発数	0	人			
20     +1次波及 粗付加価値誘発額     20百万円       21     +2次波及 雇用者誘発数     2人	19	直接効果	生産誘発額	50	百万円			
21 + 2次波及 雇用者誘発数 2人	20	+1次波及	粗付加価値誘発額	20	百万円			
	21	+2次波及	雇用者誘発数	2	А			

図表2-2-2 「汎用」の結果出力シート

(3) 「建設」機能の使い方

ツールでは、建設関連の工事費等を詳細に区分して経済波及を求めるための機能が設け られています。これが「建設」機能です。「汎用」においては、建設関連の部門は、"41 建 設"として1部門にまとめられています。したがって、建設内容の相違による経済波及の相 違を検出することはできません。しかしながら、木造建築と非木造建築では、その経済波及 が(部門ごとへの波及はもちろん総額においても)同じにならないことは明らかです。

そこで、建設活動に関する需要をより詳細に区分して求めることができるようにしたの

が「建設」機能です<sup>2</sup>。

図2-3-1は、「建設」の入力画面です。これはツール内の「H27 建設入力」シートに あります。そこでは、工事の種類が(いわゆる基本分類以上に)詳細な分類で区分されてお り、分析者は、該当する工事の種類に発生需要額を入力することで経済波及効果分析を得る ことができます<sup>3</sup>。

各工事の種類の定義については、ツール内のシート「建設部門の定義」を参照してください。



図2-3-1 「建設」の入力画面

(4) 「来訪者消費」機能の使い方

基本的な機能

いわゆる経済波及効果分析の分析で、しばしば取り上げられる事例の一つに、来訪者の消 費による経済波及効果分析があります。(2)の「汎用」の説明で述べたように、本来的には 来訪者の消費ベクトルを(アンケート等の各種調査をもとに)推計するのが望ましいと考え ます。しかしながら、消費単価等に関する必要な情報が全く得られない、あるいは、本格的 な推計を行う前段階の予備的試算として、手間をかけずに大まかなあたりをつけたい、とい うケースにおいては、次善の策としてツールに備えられている「来訪者消費」を利用するこ とが考えられます。

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> 基本的な情報は、国土交通省による「平成 27 年建設部門分析用産業連関表」から得ています。

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> 建設活動には、生産者価格と購入者価格の区別は存在しません。他のサービスも同様ですが、これは、 商業マージンや運賃などの流通経費が発生しないことによります。

## 2) 入力項目

図表2-4-1は、「来訪者消費」の入力画面です。これはツール内の「H27 来訪者入力」 シートにあります。



図表2-4-1 「来訪者消費」の入力画面

ここで入力が必要となるのは、(A の消費転換率を除けば) B の来訪者数と C の消費単価 です。B の来訪者数は、宿泊客と日帰り客の別に入力をします。C の消費単価は、1 回の来 訪あたりの消費金額であり、交通費、宿泊費、飲食費、買物費、観光費、その他の別に入力 します。消費単価は、アンケートや各種の既存調査により、なるべく実態に近い単価を設定 するのが望ましいのですが、全く情報が得られないという場合には、空欄のままにしておく ことも可能です。消費単価の入力欄がブランクの場合には、ツールは予め用意してある全国 調査から得られた消費単価(シート中の"デフォルトの消費単価")を自動的に採用する仕組 みとなっています。

ツールでは、来訪者数に消費単価を乗じて消費ベクトルを作成し、経済波及効果分析を計 算します。

- 3) 利用上の留意事項
- 来訪者数について

B で入力する来訪者数は、延べ人数を入力する必要があります。例えば、一人の人が当該 期間内に 2 回来訪したとすれば、延べ人数は二人としてカウントします<sup>4</sup>。

② デフォルトの消費単価について

デフォルトの消費単価は、2019 年の「旅行・観光消費動向調査」から得られる消費総額 を延べ旅行者数で除することにより算出しています。これは、全国に関する平均的な観光費 額を反映したものであり、<u>横浜市内における特定イベントの消費単価は、デフォルトの値と</u> はある程度異なる可能性があることに注意が必要です。

③ 消費単価の具体的品目について

消費単価の費目のうち、交通費、宿泊費、飲食費については、産業連関表の部門(37 部 門)とは明確な対応付けが可能です。しかし買物費、観光費、その他については、産業連関 表の複数の部門に対応します。以下、図表2-4-2に上記の3費目に対応する「旅行・観 光消費動向調査」の区分による品目と産業連関表の対応する部門を示します。産業連関表の 部門については、中には複数の部門が対応するケースもありますが、計算の構造を複雑にし ないために、一つの部門にのみ割り当てをしています。

なおツールにおいては、買物費、観光費、その他に入力された消費単価は、「旅行・観光 消費動向調査」による消費額の構成比で、産業連関表の各部門に配分されます。この配分に おいても、例えば同じ買物費であっても、全国平均に基づくツールの構成比と横浜市内での 実際の構成比は異なる可能性があることに留意する必要があります。

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> 厳密には、デフォルトの消費単価が消費総額を延べ人数で割った値として算出されているため、B で入 力する人数は延べ人数とするのが整合的という意味です。C で入力する消費単価が実人員一人当たりで評 価されている場合には、B で入力する人数も実人員を用いる必要があります。

ツールの費目	観光統計の品目	産業	業連関表の部門			
買物費	菓子類	11	飲食料品			
買物費	農産物	01	農林漁業			
買物費	水産物	11	農林漁業			
買物費	その他食料品・飲料・酒・たに	ž 11	飲食料品			
買物費	衣類・帽子・ハンカチなど繊維	製品 15	繊維製品			
買物費	靴・かばんなど皮革製品	39	その他の製造工業製品			
買物費	化粧品・医薬品・写真フィルム	など 20	化学製品			
買物費	陶磁器・ガラス製品	25	窯業・土石製品			
買物費	その他土産代・買物代	39	その他の製造工業製品			
観光費	温泉・温浴施設・エステ・リラ	・クゼー67	対個人サービス			
観光費	テーマパーク・遊園地	67	対個人サービス			
観光費	美術館・博物館・資料館・動植	植物園・63	教育・研究			
観光費	スキー場リフト	67	対個人サービス			
観光費	スポーツ施設利用料	67	対個人サービス			
観光費	スポーツ観戦	67	対個人サービス			
観光費	舞台・音楽鑑賞	67	対個人サービス			
観光費	展示会・コンベンション参加費	g 67	対個人サービス			
その他	レンタル料	66	対事業所サービス			
その他	その他娯楽等サービス費	67	対個人サービス			
その他	その他	67	対個人サービス			

図表2-4-2 ツールの費目との品目・部門対応

(5)「業務」機能の使い方

1) 基本的な機能

横浜市産業連関表を含めた多くの各種産業連関表で明示的に部門が設定されていない経 済活動として、本社機能(あるいは管理・間接部門)の活動があります。工場が稼動するこ とによる経済波及は、(簡易に計算するのであれば、「汎用」を用いて)製造品目の生産額を 該当する産業連関表の部門に発生需要として与えることで算出は可能です。しかし、本社・ オフィス・間接部門が立地することによる経済波及を、同様の方法で求めることは、該当す る部門が存在しないため不可能です。そこでツールでは、本社等のオフィス(以下、「業務」 または「業務部門」という)が所在することによる経済波及を簡易に求める機能を用意して います。それが「業務」です。

2) 入力項目

図表2-5-1は、「業務」の入力画面です。これはツール内の「H27業務入力」シートにあります。

図表2-5-1 「業務」の入力画面



「業務」で入力するのは、A を除けば、B のオフィスで業務に従事する従業者数のみです。 ツールの内部では、この従業者数に基づいて業務部門から発生する需要額を推計し、その需 要額から経済波及を算出しています。

- 3) 利用上の留意事項
- ① 計算の仕組み

ツール内での計算は以下の手順を経ています。

- Step1) 東京都産業連関表より、本社従業者数一人当たりの本社機能の生産額を求める<sup>5</sup>。
- Step2) step1 で求めた一人当たり生産額に入力した従業者数を乗じて、(ツールで分析 対象とする)当該業務の生産額を推計する。
- Step3) 当該業務の経費内訳を産業連関表の各部門に配分する。経費の総額は step2 の生産額を用い、配分比率には、東京都産業連関表の本社部門の投入係数を使用する。
- Step4) step3 で得られた経費ベクトルを初期需要として、経済波及効果分析を算出する。

上記の手順より、業務から生じる需要ベクトルの推計は、全面的に東京都における本社部 門の構造に基づいていることが分かります。

② 再確認:「業務」では何を算出しているのか

①の step4 から分かるように、「業務」で算出している経済波及効果分析は、本社等のオ

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup>東京都産業連関表においては、本社部門が独立した部門として設定されています。平成 23 年表が最新 年次となります(2021 年 3 月時点)。

フィスが市内に所在し活動することによる経済波及です。具体的には、業務部門が稼動する ことにより発生する諸経費(文具代、光熱費、レンタル代、警備費、清掃費、等々)から生 じる経済波及です。

例えば、オフィスで働く従業者による(昼食などの)消費支出から生じる経済波及は、ツ ールではカウントされていません。そのような波及効果を算出する必要がある場合には、 「業務」とは別途に推計を行う必要があります。