

民の力を活かした風力発電の事業化

検討メンバー環境保全局環境管理課・小田 下水道局南部下水処理場 溝川 厚

磯子区納税課 建築局企画管理課 肥田雄二 水道局小雀浄水場中山重昭 西原 元 収入役室出納課 **野崎博幸**

総務局統計解析課

竹間

徹

●はじめに

いたします。 について、検討してきた内容を紹介 プ事業の5テーマのうちの一つ「民 の力を活かした風力発電の事業化」 平成15年度アントレプレナーシッ

❷事業の意義

風力発電を導入する意義があると考 適した地域であるとはいえません。 わけではなく、必ずしも風力発電に しかし、そのような横浜だからこそ、 そもそも横浜は、決して風が強い

れています。そのためには、横浜の 視され、緊急にその量的拡大が望ま の中でもとりわけその可能性が有望 する必要があるのです。 いても、風力発電が事業として成立 ような比較的低風速である地域にお

❸事業プランの概要(図Ⅰ)

何よりも大切であるという観点か は、まず最も重視すべき点を、次の ⑴大型風車の持つ圧倒的な迫力を 4ポイントに整理しました。 「生」で体験してもらうことこそが 事業プランを構築するに当たって

風力発電は、再生可能エネルギー

供たちを中心に環境教育の推進を図 が肝要であり、特に次世代を担う子 していくという「心」を育てること ためには、環境にやさしい生き方を 以上のことを念頭に置き、2つの

風力発電事業を民間企業が行うプ 一民設プラン」 すること。 直接訪れることのできる場所に建設 ら、多くの人々の目に触れる、また

用は最小限に抑えながら効果的な事 的活用を図ること。 業とするために、「民の力」の積極 ②厳しい財政状況の中、拠出する費

市民参加型の事業とすること。 (4)環境問題を根本的に解決していく くことが必要であるとの考えから、 政が一体となって行動を起こしてい を解決していくためには、市民と行 (3)今日のように多様化した環境問題

事業プランをつくりあげました。そ の概要を説明いたします。

などの他に、事業を通じての環境問 期(20年程度)に渡る事業の確実性 選考します。選考基準としては、長 とを希望する民間企業を公募により 横浜市は、市有地で事業を行うこ

風車建設のために敢えて市債を発

いえます。

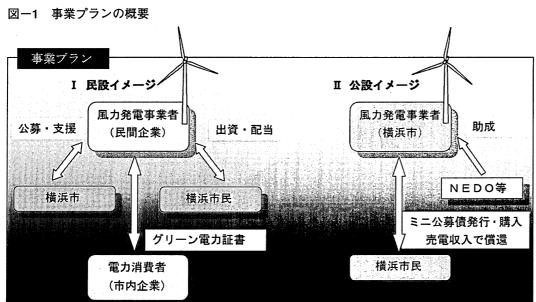
「公設プラン」

このプランの特徴は風車建設資金 風力発電事業を横浜市自身で行う

設を目的とした市民向けのミニ公墓 に充てます。 り発電した電気を売る(売電)こと そして、建設した大型風力発電によ ら建設総額の約45%の補助が得られ ルギー・産業技術総合開発機構)か 条件を満たすと、NEDO(新エネ により得られる収入を、市債の償還 債を発行し調達することとします ます。残りの55%について、風車建 電施設を建設する場合には、一定の 現在、地方公共団体が大型風力発

題への取組、新技術の開発…といっ というところに大きな特徴があると 普及促進、地球温暖化阻止へ向けた り、民間企業と協働して風力発電の など側面から支援を行うことによ た付加価値の要素を重視します。 の独創的で斬新なアイデアを活かす メッセージを発信していきます。 民設プランは、活力ある民間企業 横浜市は事業用地の提供、税制面

の調達方法にあります。



行することは、環境行動への確かな 「市民の意志」が結集されることに

風車となってこの横浜に現れるわけ に見える形でインパクトのある大型 そしてその「市民の意志」が、目

横浜市民に愛され続けることになる の環境行動のシンボルとなり、長く 出現した風車は、まさに横浜市民

そして正式に検討チームとして発足 メンバーとして決まり、追加募集し 点でテーマ提案者としてまず3人が されたのが5月下旬でした。この時 するのは7月上旬になるという日稈 たメンバーが決まるのが6月下旬、 テーマ募集に応募し、テーマに選出 今回のアントレプレナーシップの

いう危機感を強く持ちました。 実質3ヶ月余りと思いのほか短いと 末頃とされていたため、検討期間は そこで、検討チーム発足時には 当初の予定では、最終報告は10月

ました。検討チーム発足までの約1 ヶ月間でまとめたものが、次の4つ た直後から提案者3人で準備を始め するために、テーマとして選出され すぐに具体的な作業に入れるように

た時点での風力発電の事業化構想を ①事業スキーム案…テーマを提案し

> をワークグループ毎に分担し責任の Structure) …プロジェクトマネジ (2) 所在を明確化。 2~3人) に分割し、検討作業項目 (3)検討体制…報告、連絡、データ管 3つのワークグループ(1グループ を細かい作業に分割した構成図。 る手法の一つで、プロジェクト全体 メントで計画を立てる際に用いられ 埋体制などを規定。7人のチームを **BBの(Work Breakdown**

作業をいつまでに終了させておくべ きかを整理したもの。 ケジュール…WBSに基づき、どの ⑷最終報告(10月末)までの検討ス

にも一役買いました。 者
3人の考えや
意思を
統一すること 備したものですが、それに加え、検 討作業を開始する前に、テーマ提案 く作業を進めていくことを目的に準 これらは、短い検討期間で効率よ

張など各ワークグループでの作業。 そして午後はメンバー全体での打ち は、午前中はヒアリングのための出 作業は、事業者等へのヒアリングに 合わせという体制で臨みました。 重点を置きました。8月中旬頃まで ヒアリングは、風力発電事業を行 チームが立ち上がった当初の検討

問事項等を中心に、話をすることに 役所内各局等、多岐に渡りました。 集中し、もう一人がメモをとること み、一人が事前に用意しておいた質 NEDO等の公的機関、NPO、市 ヒアリングには、必ず二人一組で臨 っている民間企業を中心に、他都市

さないよう心がけました。 ことで、極力、貴重な話を聞き漏ら に専念するという形の分業制をとる

と課題の洗い出しに努めました。 の検討日に持ち寄るという状況が続 課題への対応が精一杯でした。 報告とそれにより見出された新たな に電子メールで送付していました。 成することとし、後日、メンバー全員 告書」という形で必ず文書として作 リングの速報を中心に、情報の共有 メンバーで分担し、その成果を翌週 (ヒアリング結果については、「作業報 未解決の課題は、「宿題」として、 週に一度の検討日は、ヒアリング 全体打ち合わせは、午前中のヒア

各方面へのヒアリングが一段落し

最後となりました。 期は、夢の膨らむ最も楽しく充実し 作業が本格化していきました。メン 事業者等からの意見、要望などをも とができたのは、この時期が事実上 に本格的に事業プランを検討するこ た時期であったといえます。と同時 な可能性の検討を行っていたこの時 とに、事業プランを練り上げていく たあたりから、これまでに得た情報 ー間でアイデアを出し合い、様々

の作業が中心となりました。特に、短 め、そのプレゼンテーションのため 25日)と、提案を行う機会が続くた 会(10月28日)、審査委員会(11月 報告会(10月7日)、市長中間報告 い提案時間(10分前後)の中にいかに

また、より印象的な提案を行うため さらに関連局課との調整といった若 り、その検討にも少なからず時間を 行なう上では無視できない問題であ の工夫といった、ある種のテクニッ 縮するか、といった検討成果のコン 今までの検討内容をわかりやすく凝 月8日)を迎えたという状況でした。 案の場である都市経営戦略会議(12 慣れな作業に追われながら、最終提 手職員主体のメンバーにとっては不 ク的な部分もプレゼンテーションを において受けた指摘事項への対応、 必要としました。その他、各報告会 パクト化が最も難解な作業でした。

5検討を通じての反省と問題点

なこととして挙げられます。 化が不充分であったことが最も大き げた検討体制が終盤に崩れてしまっ たことと、メンバー間の情報の共有 ありますが、なかでも当初に作り上 検討体制の混乱は、プレゼンテー 振り返れば反省すべき点は数多く

9月中旬以降は、都市経営局中間 よってしかわからない「雰囲気」や めてはいましたが、臨場することに ことが可能な関内勤務のメンバー 「感触」といったものも大切な情報 子メール等で極力情報の共有化に努 思疎通が足らなかったためです。電 と、そうでないメンバーの間での意 しまったのは、比較的気軽に集まる

もののあり方についても考えさせら なのだと痛感させられました。 れる点がありました。 アントレプレナーシップ事業その

けではなく、またメンバーのうち数 れた場合でも、提案内容の通りに事 階における関係部局との調整によっ れない思いは残ります。 とと承知してはいるものの、割り切 事制度上の制約からやむを得ないこ という点も辛いところではあります。 であるはずですが、現実には検討段 レプレナーシップ事業の意義の一つ で提案できるというところがアント しかった事業を、職員の自由な発想 名しか実際の事業化には携われない 業化されることが担保されているわ て修正を余儀なくされています。 事業を移管される部局の事情や人 そして苦労の末、事業化が認めら 既存の組織の枠組みでは実現の難

まだ生まれたばかりの発展途上の事 っていると思います。 着するのかは、私たちを含め関わっ のに終わってしまうのか、職員の 業です。今後この事業が一過性のも た職員一人ひとりの取り組みに懸か やる気」を引き出す事業として定 アントレプレナーシップ事業は、

られたためです。

また情報の共有が不十分になって

の調整などに、予想以上に時間をと ションのための作業や、関係部局と

います。 後まで取り組んで行きたいと考えて 普及啓発のシンボルとなるよう、最 「アントレプレナーシップ事業」の 横浜の風車が「環境」とともに 〈文實=小田